3T23

Resultados Trimestrales





Aviso Legal

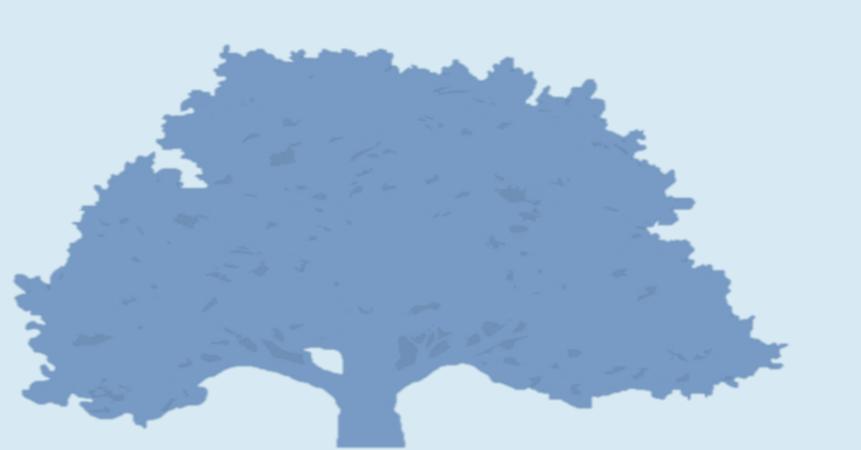
La información aquí contenida ha sido preparada por el Banco GNB Sudameris S.A. (El "Banco") exclusivamente para uso en esta presentación, y no ha sido verificada de forma independiente. Todo el contenido debe permanecer estrictamente confidencial, y no podrá ser copiado, reproducido o redistribuido a otra persona de ninguna manera. El Banco no tiene la intención de registrar ninguno de sus valores para oferta o venta en los Estados Unidos, o para realizar una oferta pública de valores en ese país o en cualquier otra jurisdicción, de acuerdo con la Ley de Valores (Securities Act) de los Estados Unidos de 1933, y sus modificaciones.

Esta presentación podrá contener "declaraciones prospectivas" que son la expectativa actual del Banco de eventos futuros, las cuales están sujetas a una serie de factores que podrían causar que los resultados reales difieran materialmente de los descritos. Los destinatarios de este documento son responsables de su evaluación y uso. El Banco no tendrá ninguna obligación de actualizar la información aquí contenida y no será responsable por ninguna reclamación, pérdida o daño, como resultado de cualquier decisión adoptada en relación con esta presentación.

Esta información no deberá interpretarse como: 1) asesoramiento financiero, legal, tributario, contable, de inversión u otro tipo de asesoramiento o recomendación con respecto a cualquier inversión; 2) oferta de venta o solicitud de oferta de compra o suscripción de valores del Banco en cualquier jurisdicción, 3) un prospecto, suplemento, memorando de oferta o publicidad 4) la base de cualquier contrato o compromiso.

La decisión de comprar valores en cualquier oferta del Banco deberá hacerse únicamente con base en la información contenida en el documento de oferta, el cual será publicado o distribuido oportunamente.





Sobre Nosotros

Dirección

1. Sobre Nosotros





Enfoque en: consolidar la fusión en Paraguay, la banca electrónica, calidad del activo y la rentabilidad.



Énfasis en la consolidación de la fusión en Paraguay, en especial su integración operativa, manteniendo y profundizando las líneas de negocio existentes.



La definición de la estrategia ASG (Ambiental, Social & Gobierno Corporativo) es uno de los proyectos estratégicos del Banco.



Continuar con el **seguimiento estricto** de la situación de nuestros clientes y de las condiciones macroeconómicas y financieras, para garantizar la sostenibilidad del negocio a largo plazo.



Estricto control en los niveles de morosidad tomando a consideración la desaceleración económica de 2023, métrica con la que el Banco siempre se ha diferenciado de sus competidores.



Continuar con el proceso de transformación digital, con foco en mejorar la infraestructura tecnológica, digital y de servicios que permita brindar un mejor servicio a nuestros clientes y aprovechar mejores eficiencias.



Asegurar la permanencia y el crecimiento sostenible en el largo plazo, con niveles adecuados de cartera y capital.



Seguirán siendo prioridades la preservación de la confianza y cercanía con los clientes, así como la mejora continua de las políticas de servicio.



Fortalecer las fuentes de fondeo y aumentar el posicionamiento de venta cruzada y banca-seguros.



Mantener la red de canales actualizada y competitiva.



Gestionar márgenes de rentabilidad adecuados con la mínima exposición al riesgo, como ha sido siempre la filosofía de la Administración.



Aumentar la rentabilidad de la red de sucursales y reforzar las operaciones con las filiales, manteniendo los nichos en los que operamos, al tiempo que profundizamos las actuales líneas de negocio.

Modelo de Negocio e Identidad Corporativa

1. Sobre Nosotros



Un conglomerado financiero nacional privado

8 Compañías

3 Bancos

品

5 Subsidiarias en Colombia

Colombia

Perú

Paraguay

Cajeros automáticos

Servicios fiduciarios

Comisionista de bolsa

Coporación Financiera Servicios

Administrativos



Destacado expertisse en libranzas

Foco en PYMES y préstamos de desarrollo

Manejo conservador del riesgo

Amplia red bancaria y de cajeros automáticos

Fondeo estable con depósitos bajo acuerdos comerciales

Fuerte compromiso y apoyo de los accionistas



Servicios financieros especializados 43 Eliudades

Amplias reservas

118 📙

Sucursales

Estructura financiera eficiente

2.989

Empleados

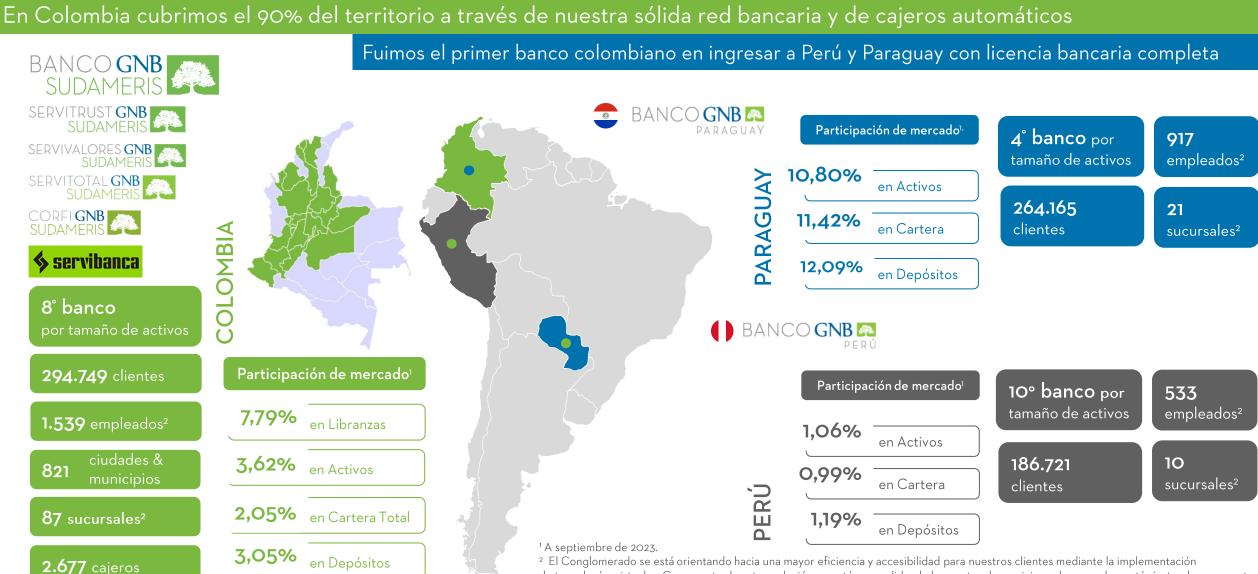
Niveles de solvencia por encima de los límites regulatorios

Nuestra Presencia

1. Sobre Nosotros

de tecnologías virtuales. Como parte de esta evolución, se están consolidando los puntos de servicio, y el personal se está ajustando



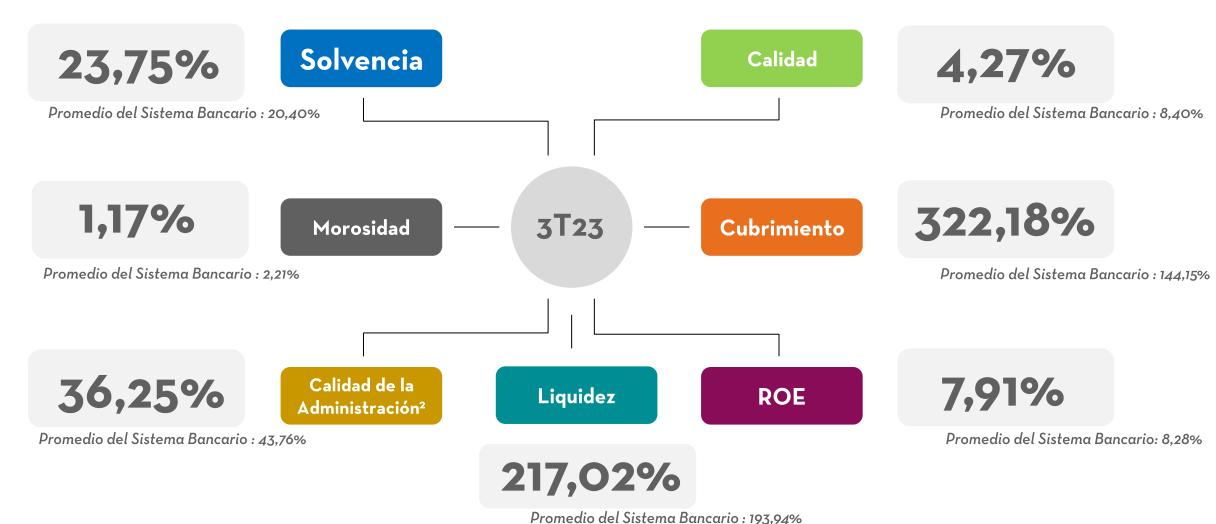


para centrarse en brindar servicios más rápidos y personalizados.

Banco GNB Sudameris Colombia - Elevando el Estándar¹







¹ Según las variables utilizadas para la medición de la metodología CAMEL. La metodología CAMEL evalúa la solidez financiera de las empresas basándose en indicadores cuantitativos, considerando cinco áreas: Capital adecuado (C), Calidad del activo (A), Capacidad de la gerencia (M), Rentabilidad (E) y Posición de liquidez (L).

² Calidad de la Administración: Costos Administrativos mensuales (Σ12 meses) / margen financiero bruto mensual (Σ12 meses)

^{*}Aclaración: La información corresponde a Banco GNB Sudameris Colombia de manera individual, no a nivel consolidado.

Banco GNB Sudameris Colombia - Elevando el Estándar¹, cont.

1. Sobre Nosotros



	GNB Sudameris	Bancolombia	Davivienda	Banco de Bogotá	BBVA	Promedio del Sistema Bancario
Solvencia	23,75%	17,86%	18,53%	15,91%	12,65%	20,40%
Calidad	4,27%	7,62%	11,38%	9,10%	7,01%	8,40%
Morosidad	1,17%	3,91%	5,67%	4,11%	3,11%	2,21%
Cobertura	322,18%	169,62%	112,63%	148,58%	165,79%	144,15%
Calidad de la Administración²	36,25%	31,25%	41,92%	46,16%	53,92%	43,76%
ROE	7,91%	18,04%	-1,19%	3,34%	4,97%	8,28%
Liquidez	217,02%	197,18%	176,72%	162,48%	172,42%	193,94%

¹ Según las variables utilizadas para la medición de la metodología CAMEL. La metodología CAMEL evalúa la solidez financiera de las empresas basándose en indicadores cuantitativos, considerando cinco áreas: Capital adecuado (C), Calidad del activo (A), Capacidad de la gerencia (M), Rentabilidad (E) y Posición de liquidez (L).

² Calidad de la Administración: Costos Administrativos mensuales (Σ12 meses) / margen financiero bruto mensual (Σ12 meses)

^{*}Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Información hasta agosto de 2023.

Sostenibilidad & Gestión RSAG¹

1. Sobre Nosotros



Teniendo en cuenta la normativa aplicable y los compromisos establecidos en el Protocolo Verde² y el Consejo Estratégico de Sostenibilidad de Asobancaria³, se elaboró la propuesta de direccionamiento estratégico, que abarca iniciativas relacionadas con Cambio Climático, Educación Financiera y Gobernanza para la Sostenibilidad.

- o Dentro del Plan de Actividades, la Medición de la Huella de Carbono para el Banco y sus subsidiarias nacionales se considera un proyecto estratégico.
- o Durante el primer semestre del año, el Banco compiló un Informe de Emisiones de Carbono, utilizando el año 2022 como año base. Actualmente, se encuentra en curso una auditoría realizada por un tercero calificado. La recopilación de información para el año 2023 está en progreso para la generación del correspondiente informe de medición.
- Las normativas internas relacionadas con la medición serán publicadas próximamente.

- I. Implementación del Plan de Saneamiento Básico para el Banco y sus Filiales Nacionales (incluye la gestión de residuos).
- II. Actualización del Programa de Educación Financiera: contempla el proyecto para obtener el Sello de Educación Financiera otorgado por la SFC⁴ (primer nivel).
- III. Actualmente, se encuentra en progreso el plan de trabajo para cumplir con la Circular 031 de 2021 de la SFC, en relación con la divulgación de información ASG y riesgos climáticos.

❖ El Banco se adhiere al Protocolo Verde de Asobancaria, un acuerdo entre el Gobierno Nacional y el Sector Financiero, con el objetivo de sumar esfuerzos para promover el desarrollo sostenible del país.

- ❖ A lo largo de 2023, el Banco ha continuado con iniciativas de capacitación en Educación Financiera para sus empleados.
- El Banco participa activamente en los comités de Sostenibilidad, Educación Financiera y SAC⁵ de Asobancaria.

Huella de carbono & (p)
eco-eficiencia

02

Iniciativas



Reportes, formación & educación

Ejecutamos iniciativas enfocadas en aspectos como



Gestión del Talento Humano: diversidad de género y étnica, no discriminación e igualdad de oportunidades. Al 3T23, en Colombia, el 58,5% de los empleados son mujeres y el 41,5% son hombres.



Caracterización de los riesgos relacionados con el cambio climático



Post-conflicto: apoyo a las víctimas del conflicto armado.



Programas de Educación Financiera

¹ RSAG: Responsabilidad Social, Ambiental y Gobierno Corporativo.

² Protocolo Verde: iniciativa de sostenibilidad de Asobancaria.

³ Asobancaria: Asociación Bancaria y de Entidades Financieras de Colombia.

⁴SFC: Superintendencia Financiera de Colombia.

⁵SAC: Sistema de Atención al Consumidor Financiero.



2 Situación Macroeconómica

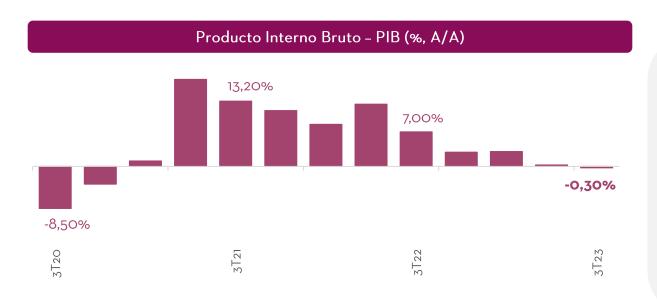
Las expectativas indican una desaceleración en el crecimiento económico global, transitando del 3.5% observado en 2022 al 2.9% en 2023 y al 3.0% en 2024. Aunque la inflación mundial está prevista a mantenerse en niveles elevados, superando los objetivos de los bancos centrales, las indicaciones económicas sugieren una tendencia a la baja.

En Estados Unidos, una recesión es poco probable debido a la fortaleza de la demanda interna. Se espera que la Reserva Federal inicie una reducción de tasas a mediados de 2024.

Fundamentales Macro - Colombia

2. Situación Macro

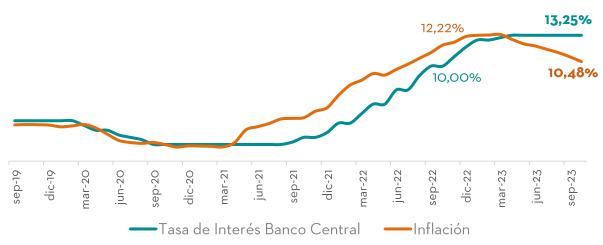




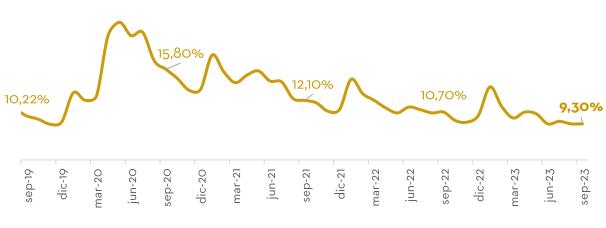


- La tasa de inflación para octubre se situó en el 10,48%, marcando el séptimo mes consecutivo de disminución desde su punto máximo en marzo, que fue del 13,34%. Esta tendencia a la baja se produce a pesar del aumento gradual en los precios de los combustibles a lo largo del año.
- Se anticipa una recuperación gradual en 2024, impulsada por un plan de industrialización y gasto público. Se espera que la inflación continúe la senda de reducción gradual, permitiendo una disminución en la tasa de intervención a partir de diciembre de 2023.

Tasa de Política Monetaria (%) e Inflación (%, A/A)



Tasa de desempleo (%)

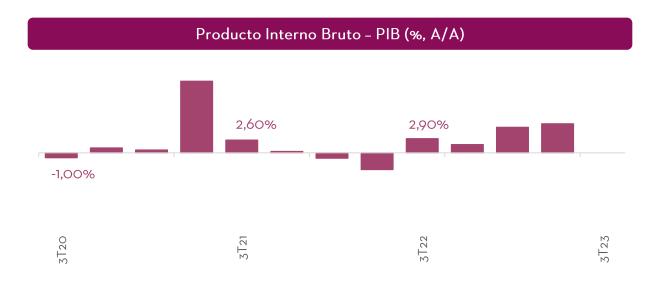


Fuente: Bloomberg, 2023

Fundamentales Macro - Paraguay

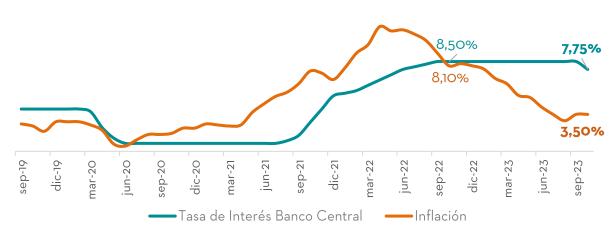
2. Situación Macro





*Información del PIB del tercer trimestre de 2023 no disponible a la fecha de publicación.

Tasa de Política Monetaria (%) e Inflación (%, A/A)



- La economía creció un 5,4% al final del primer semestre de 2023. Se destacaron desempeños positivos en casi todos los sectores económicos, incluyendo agricultura, servicios, generación de electricidad y manufactura. Sin embargo, los sectores de ganadería y construcción experimentaron un impacto negativo, mitigando el rendimiento general favorable de la actividad económica durante este período.
- La tasa de variación interanual de la tasa de inflación en Paraguay se situó en un 3,5% en octubre de 2023, en línea con los datos del mes anterior.
- La proyección de crecimiento del Banco Central de Paraguay ha permanecido en un 4,5% para el año 2023.

Tasa de desempleo (%)

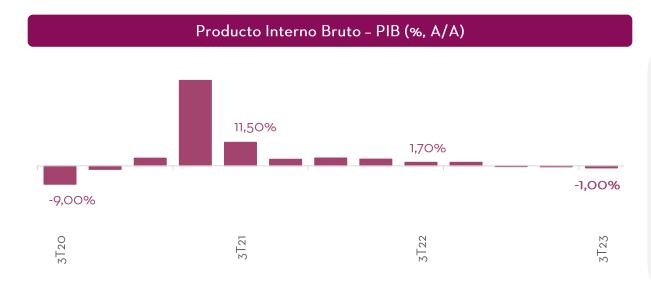


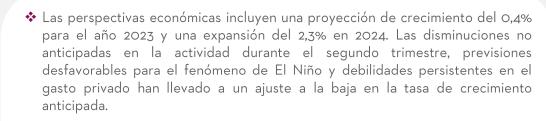
Fuente: Bloomberg, 2023

Fundamentales Macro - Perú

2. Situación Macro

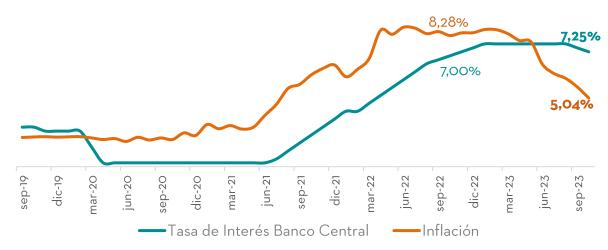




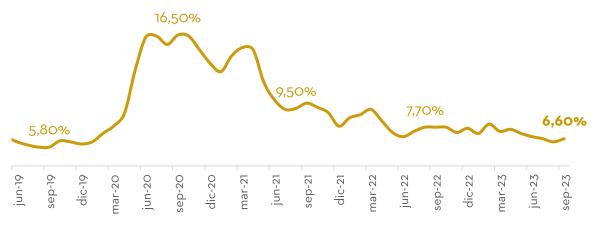


- ❖ Aun considerando que la inflación persiste en niveles elevados, se observa una tendencia de reducción (5,04% en septiembre), y se espera que esta tendencia continúe en los próximos meses, alcanzando un 4,1% al cierre de 2023.
- ❖ Factores como una alta base de comparación interanual, vulnerabilidad económica y una orientación restrictiva de la política monetaria contribuyen a esta trayectoria.





Tasa de desempleo (%)



Fuente: Bloomberg, 2023



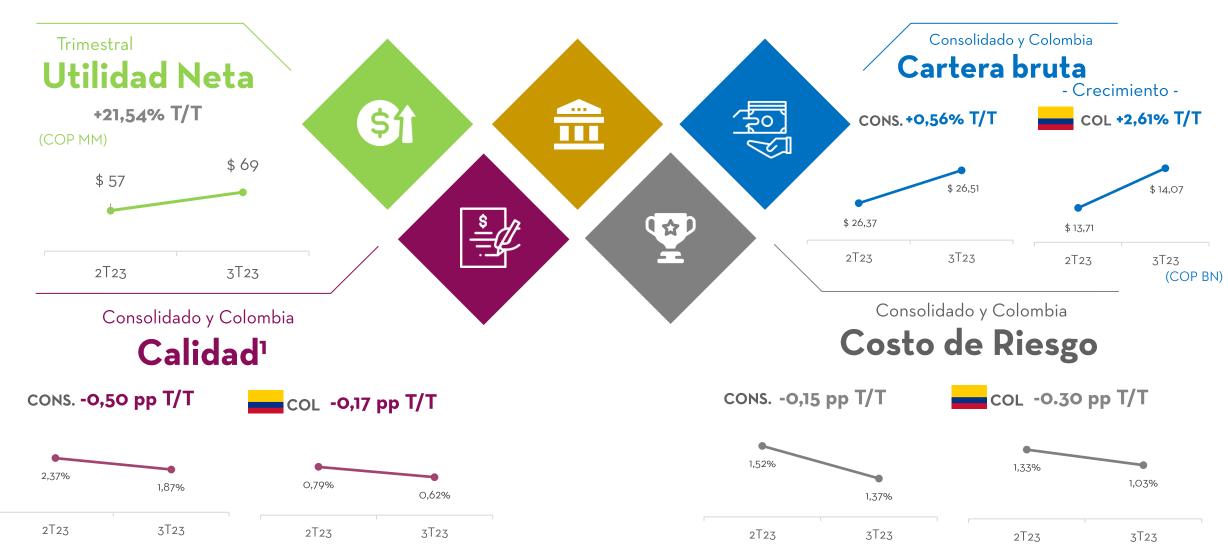
3. Resumen

Hechos a destacar en el 3T23

3. Resumen

Resultados 3T23, FULL - NIIF



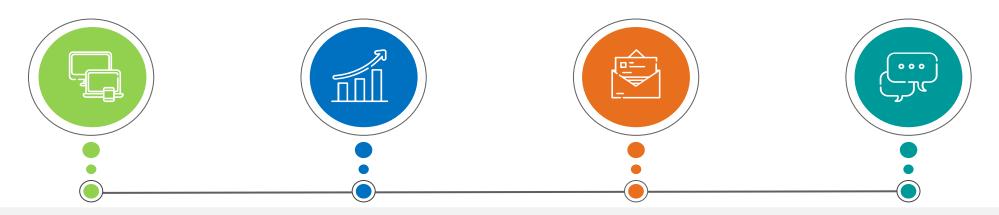


Estrategias Digitales & Banca Móvil

3. Resumen

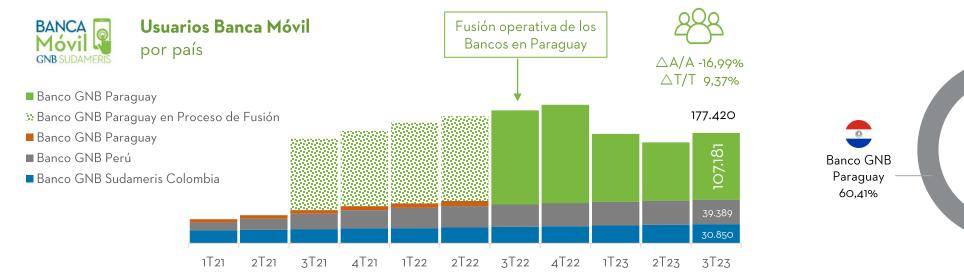
Resultados 3T23, FULL - NIIF

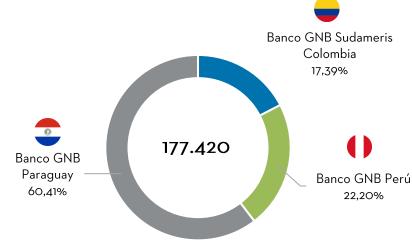




Las tendencias del mercado han continuado acelerando el uso de los servicios digitales del Banco. El servicio de Banca Móvil alcanzó más de 177 mil usuarios en Colombia, Perú y Paraguay Optimizamos constantemente nuestra oferta digital para brindar nuevos productos y servicios a nuestros clientes en los canales digitales disponibles.

Después de la fusión, Paraguay representa el 60% del total de usuarios de la Banca Digital.





Banca Móvil y Virtual

3. Resumen

Resultados 3T23, FULL - NIIF



Servicios de banca móvil



Operaciones y Consultas Monetarias



Avances de tarjeta de crédito



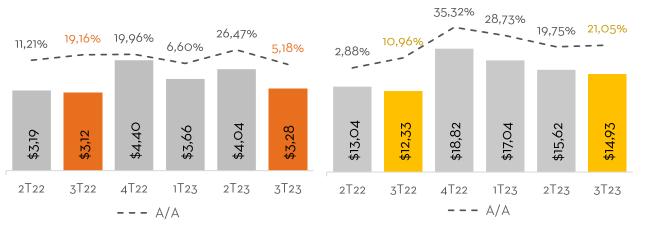
Pagos y Transferencias



Generación de token y bloqueo de tarjetas

BM - Pagos (COP MM)



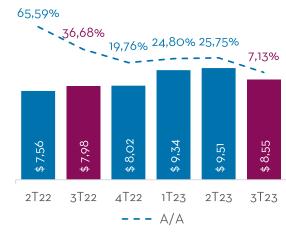


Operaciones de Banca Virtual (Colombia)

BV - Pagos (COP MM)

BV - Transferencias (COP BN)







A septiembre de 2023, se realizaron más de 51 mil transferencias y pagos en el Banco GNB Sudameris - Colombia a través de nuestro canal de Banca Virtual, correspondientes a COP 8,56 BN. A través de Banca Móvil la cifra correspondió a COP 18,20 MM.

3. Resumen

Modelo de Negocio & Dinámicas Consolidadas

Resultados 3T23, FULL - NIIF



Cifras Consolidadas en COP, a sep-23:



sep-22

jun-23

sep-23



Cartera Neta (BN)

Patrimonio (BN)

3. Resumen

Principales Cifras Consolidadas

Resultados 3T23, FULL – NIIF



Resultados Acum (COP MM=	3T23	△ A/A
Ingreso Neto por Intereses	\$807	-12,27%
Margen Financiero	\$1.385	0,97%
Utilidad Neta	\$211	-16,71%
Calidad & Riesgo	3T23	△ A/ A
Calidad >90d	1,87%	-0,38 pp
Calidad >90d	171%	16,39 pp
Calidad >90d	1,37%	-0,17 pp
Solvencia	3T23	△ A/A
Total	17,02%	-1,74 pp
Básica	9,04%	-0,10 pp

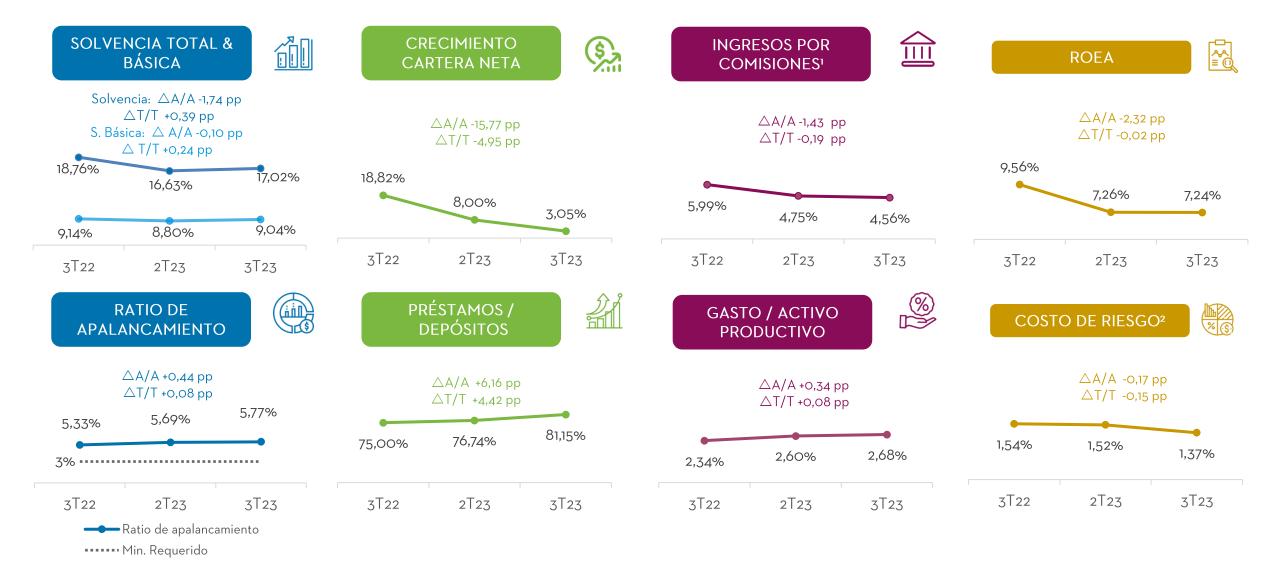
Sept. Sept. 2023 △ A/A 2023	△ A/A
Total Activos \$50,44 -6,34% Inversiones Netas \$9,08	-15,99%
Total Activos \$50,44 -6,34% Inversiones Netas \$9,08 Cartera Neta \$25,66 3,05% Comercial \$17,86 6,35% Consumo \$7,75 -3,17% Fondos interban & 46,000	-7,11%
Comercial \$17,86 6,35%	
Consumo \$7,75 -3,17% Depósitos & Exigibilidades \$32,67	-5,04%
ibranzas \$711 -7 02% Tolidos litterball. & & &	-18,47%
Otro Consumo \$0,64 -4,81%	
Hipotecario \$0,90 -10,20% Patrimonio Total \$3,86	4,07%
3T23 △ A/A 3T23	△ A/A
Depósitos / Cartera Neta 127% -10,86 pp Gastos / Activos totales 2,18%	0,32 pp
Depósitos / Cartera Neta 127% -10,86 pp Gastos / Activos totales 2,18% Fondeo / Cartera Neta 182% -19,86 pp MNI 2,59% Mg. de Intermediación 19,49% -12,82 pp Eficiencia 59,49% Ingresos por Comisiones 4,56% -1,43 pp ROE 7,24%	-0,28 pp
Mg. de Intermediación 19,49% -12,82 pp Eficiencia 59,49%	4,79 pp

Indicadores Financieros Consolidados

3. Resumen

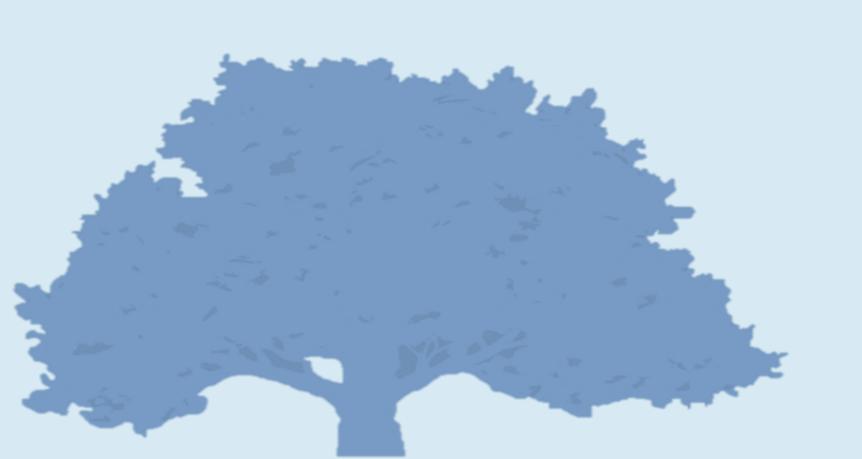
Resultados 3T23, FULL - NIIF





¹ Ingresos por comisiones = comisiones y cambios / ingresos totales (ingresos por intereses + ingresos financieros + otros ingresos).

² Costo de riesgo = provisiones netas de recuperación (gasto) / cartera total.



Resultados
Trimestrales

Activos Consolidados

4. Resultados Trimestrales

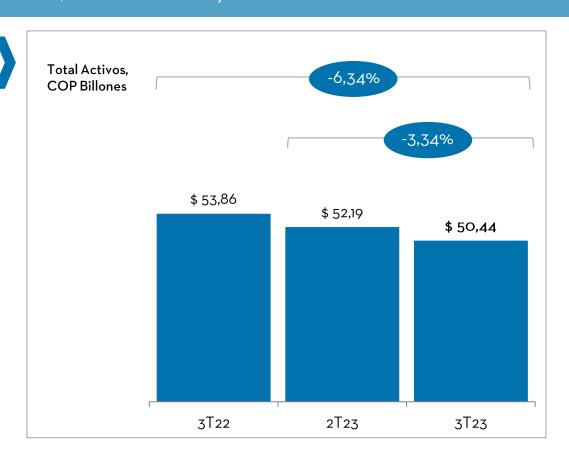
3T23, FULL - NIIF



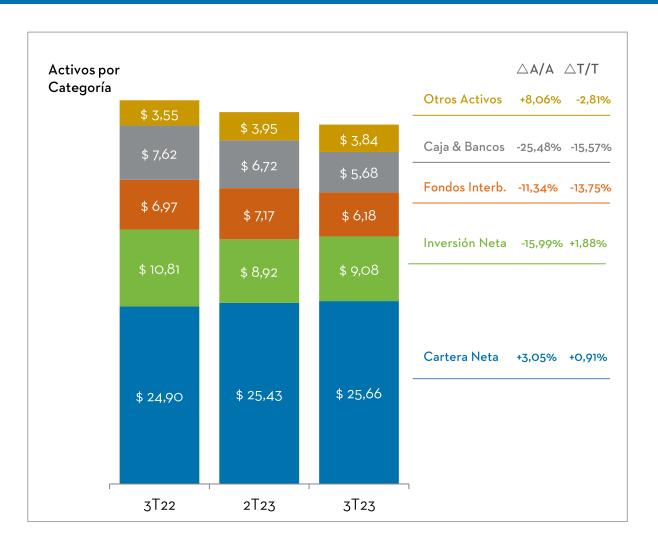
Evolución

COP billones

La cartera de crédito, que representa el 50,9% de los activos totales consolidados, creció un 3,05% anual. Los activos totales disminuyeron 6,34% anual y 3,34% trimestral; como consecuencia de la reducción programada y estratégica de las inversiones netas - que representan el 18% de los activos totales y tuvieron una disminución de 15,99% anual -, los fondos interbancarios, y la caja y bancos. Lo anterior como una decisión de gestión de la Tesorería, en línea con el contexto y las necesidades del Balance General.



Descomposición



Características de los Activos & Estrategias de Liquidez

Inversiones por emisor

Inversiones por plazos

4. Resultados Trimestrales

3T23, FULL - NIIF

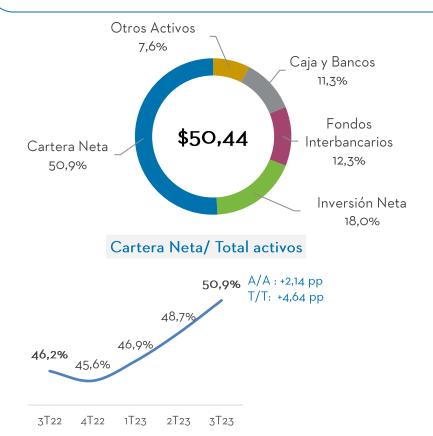


Composición de los activos (%) COP Billones, a sep-23

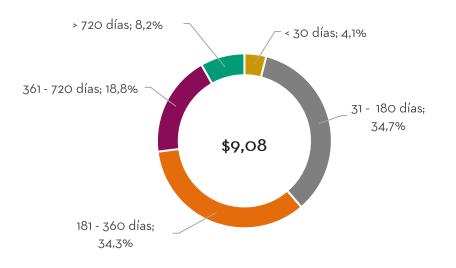




Como política estratégica de la Junta Directiva, el Banco se caracteriza por mantener un portafolio de inversiones estructurales altamente líquido, de alta calidad y de corta duración. Este portafolio está compuesto principalmente por bonos soberanos, con el objetivo de proporcionar diversificación de riesgos y respaldar la gestión la tesorería, además de generar rentabilidad.







Portafolio de Cartera Bruta Consolidada

4. Resultados Trimestrales

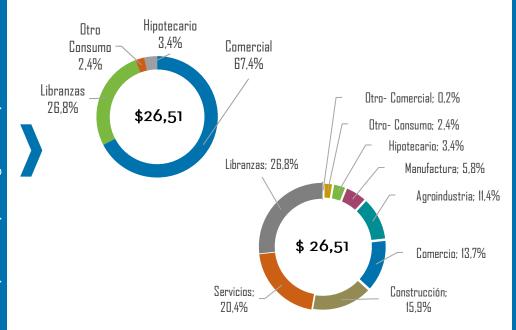
3T23, FULL - NIIF



COP Billones

Composición por segmentos y sectores (%)





Descomposición

COP BN

Cartera por etapas (%)

A nivel general, las dinámicas de colocación del portafolio de préstamos se han estado moderando, según lo esperado, como consecuencia del ciclo de política monetaria contractiva caracterizado por aumentos generalizados en las tasas de interés por parte de los bancos centrales. Esta política monetaria tiene como objetivo contener las fuertes presiones inflacionarias que han surgido tras los estímulos post-pandemia.



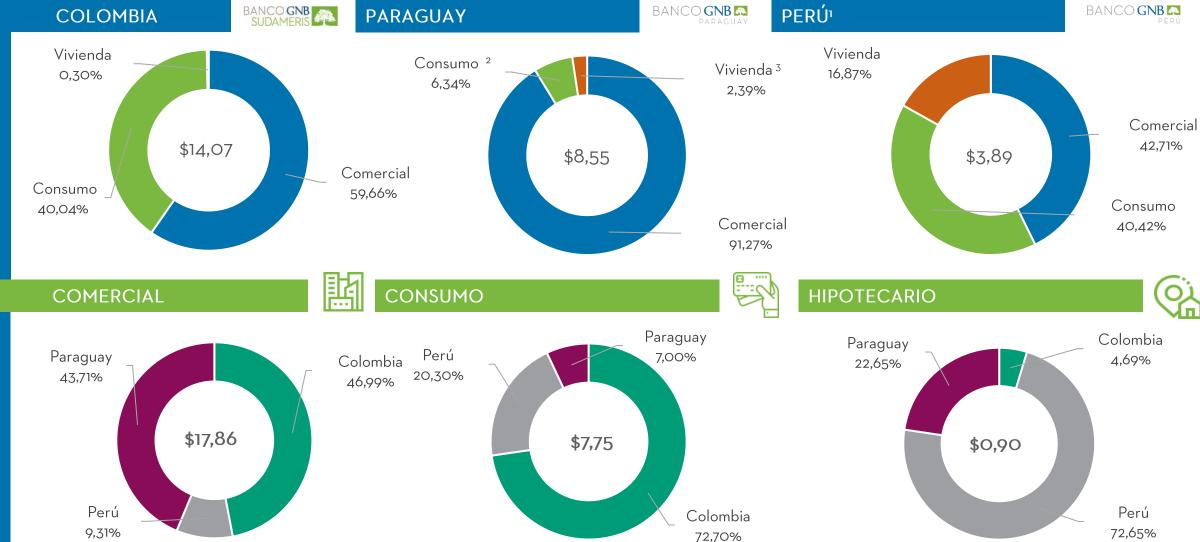


Composición del Portafolio de Cartera Bruta

4. Resultados Trimestrales

3T23, FULL - NIIF





¹GNB Perú tiene un fuerte enfoque en seguros de convenios y créditos hipotecarios, con una estrategia que apunta al segmento premium del mercado. La cartera hipotecaria fue heredada en la adquisición del Banco HSBC Perú en 2014. ²El proceso de fusión en Paraguay significó para el Banco GNB Paraguay una incorporación relevante de cartera de consumo, incluyendo productos y nichos de mercado en los que no teníamos presencia.

³Cartera hipotecaria de Paraguay heredada del proceso de fusión con BBVA Paraguay, incorporada desde el 1T21.

Distribución de la Cartera Comercial

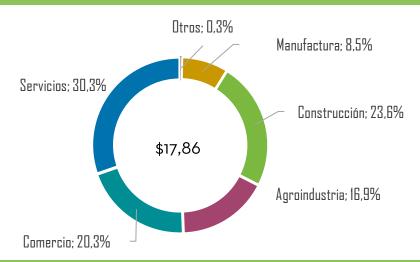
4. Resultados Trimestrales

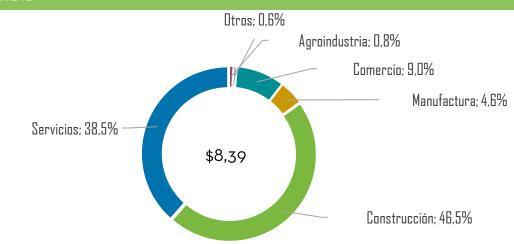
3T23, FULL - NIIF



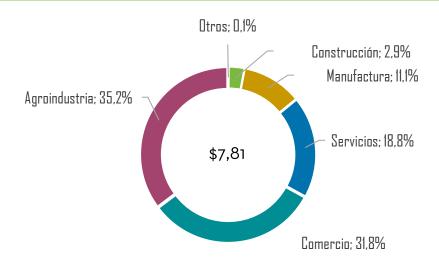
Distribución de la Cartera Comercial por sectores económicos (%), COP Billones, a sep-23

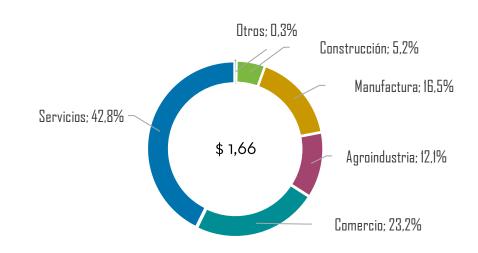
Consolidado Colombia





Paraguay





Gestión del Riesgo & Calidad de la Cartera

4. Resultados Trimestrales

3T23, FULL - NIIF



Las **métricas de calidad** del **portafolio de créditos** muestran un **rendimiento destacable**, con el indicador de calidad >90 días en 1,87%, disminuyendo 38 pbs A/A y 50 pbs T/T.

A nivel consolidado, los indicadores de calidad son: 1,98% en créditos comerciales, 1,15% en créditos de consumo y 5,99% en créditos hipotecarios.

El aumento de algunos indicadores es consecuencia de: (i) **el ciclo económico y monetario en Colombia,** (ii) el contexto sociopolítico en Perú, y (iii) los efectos esperados, previstos y controlados de la fusión en Paraguay.



Debido a su enfoque estratégico y conservador, el Banco mantiene indicadores destacados de calidad de cartera en comparación con sus pares en el sector financiero. Aun bajo las circunstancias actuales, la administración se muestra cómoda y satisfecha con estos indicadores.

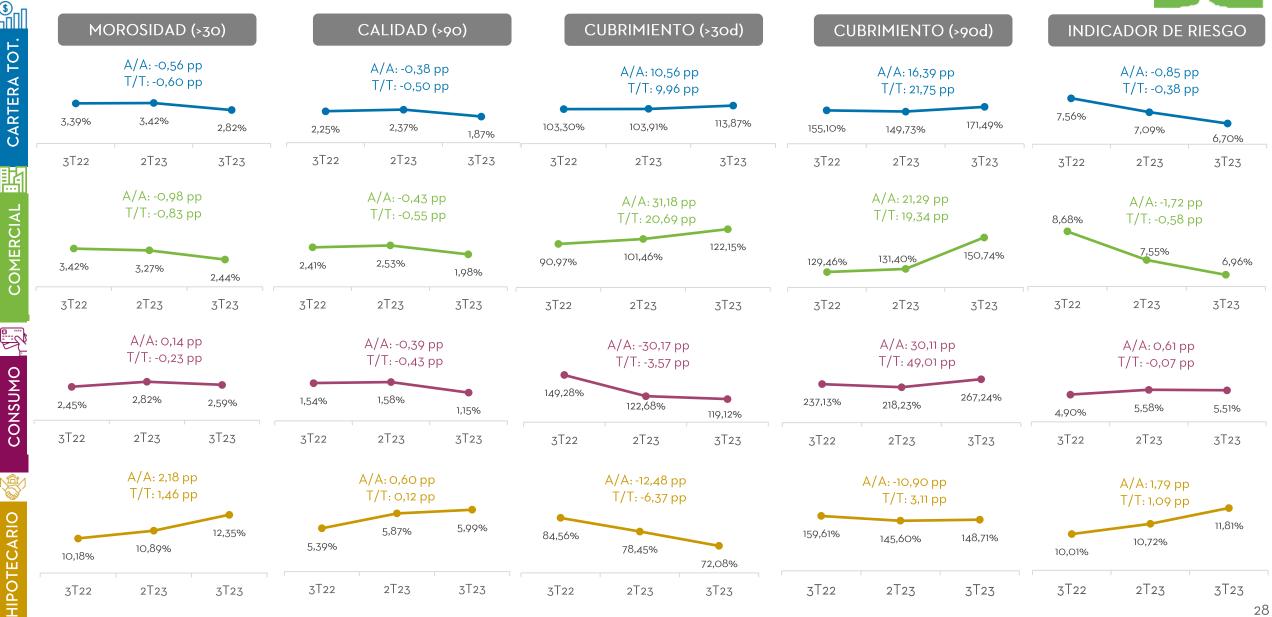
Estos indicadores favorables se derivan de una política conservadora y prudente en la selección y gestión del riesgo crediticio, así como de un enfoque estratégico en nichos de bajo riesgo, que incluyen préstamos a pensionados en el portafolio de consumo y préstamos a pequeñas y medianas empresas (PYMES) con garantías admisibles en sectores económicos diversificados.

Calidad del Portafolio e Indicadores de Riesgo

4. Resultados Trimestrales

3T23, FULL - NIIF

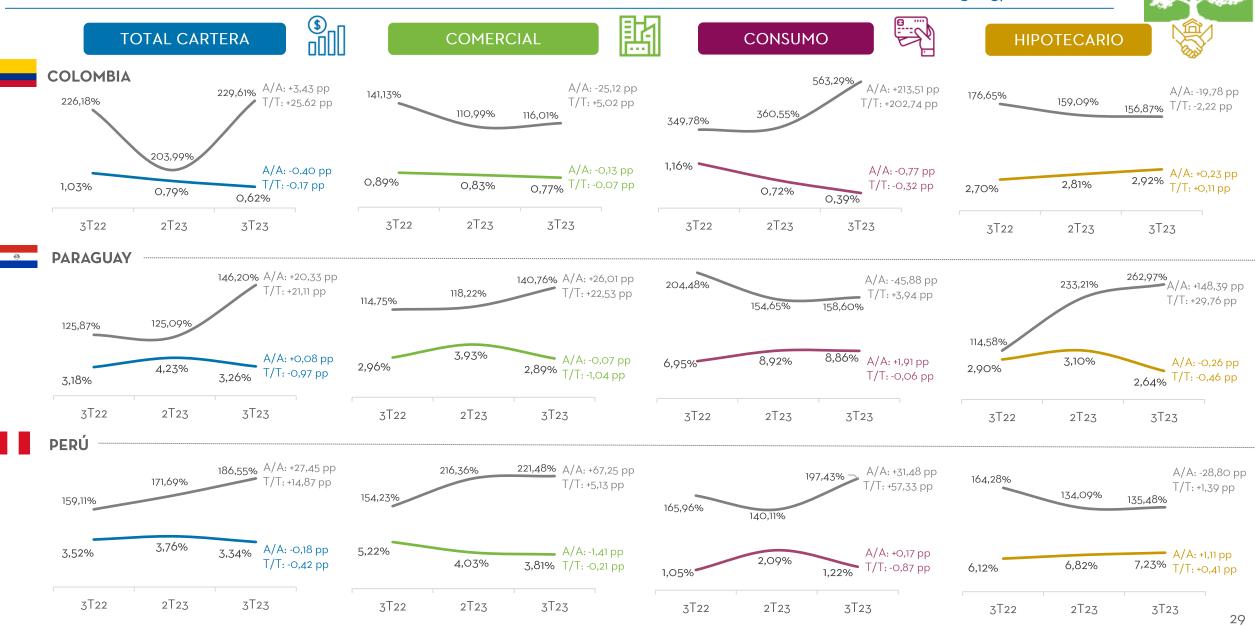




Gestión del Riesgo - Calidad¹ & Cobertura

4. Resultados Trimestrales

3T23, FULL - NIIF



¹ Calidad (proporción de créditos en situación de mora) >90 días

— Cubrimiento vencida (>90 días)

Provisiones & Castigos a Nivel Consolidado

4. Resultados Trimestrales

3T23, FULL - NIIF

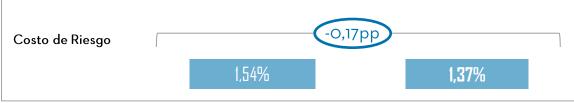


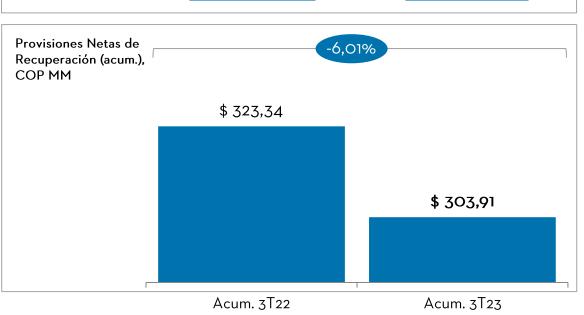
Provisiones de Cartera (Estado de Resultados)

Las provisiones netas de recuperación acumuladas disminuyeron un 6,01% A/A, y el costo del riesgo descendió en 17 pbs A/A, ubicándose en 1,37%.

Castigos

Los castigos de cartera acumulados aumentaron 13,19% A/A El indicador de castigos sobre cartera bruta aumentó 8 pbs A/A, ubicándose en 0,87%.









Fuentes de Fondeo Consolidadas

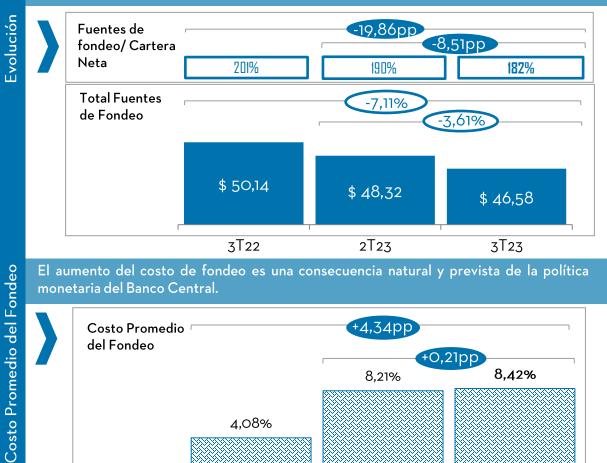
4. Resultados Trimestrales

3T23, FULL - NIIF

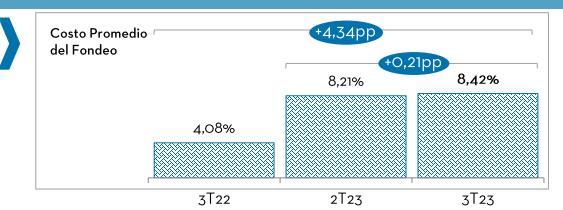


Descomposición, cifras en COP Billones

Las fuentes de fondeo disminuyeron un 7,11% A/A, en línea con el contexto prevaleciente y los requisitos del balance general. Los depósitos, que representan el 70,1% del total de fuentes, disminuyeron un 5,04% A/A. Los fondos interbancarios, que representan el 14,9%, disminuyeron un 18,47% A/A.



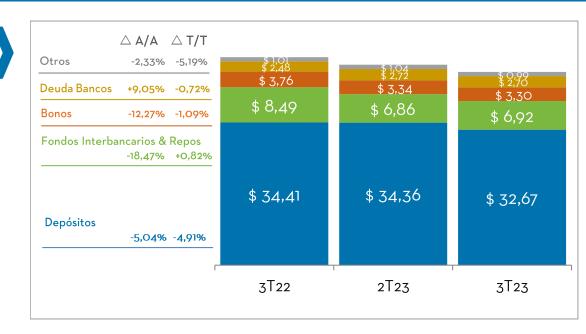
El aumento del costo de fondeo es una consecuencia natural y prevista de la política monetaria del Banco Central.

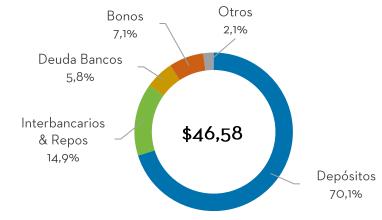


Participación %

Evolución

Composición





Depósitos Consolidados & Exigibilidades

4. Resultados Trimestrales

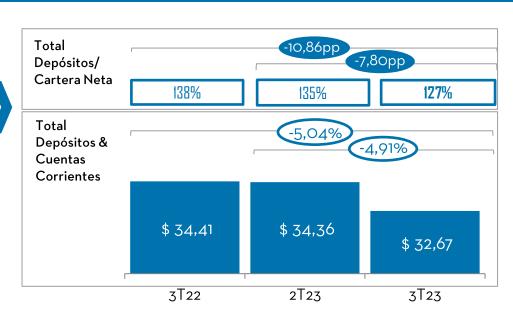
3T23, FULL - NIIF





COP Billones

Participación (%)

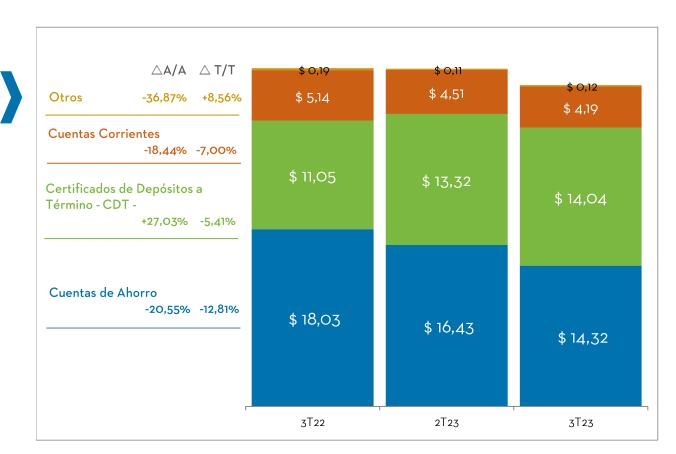




Descomposición

Los depósitos totales y exigibilidades disminuyeron un 5,04% A/A y un 4,91% T/T. Las cuentas de ahorro constituyen la principal fuente de depósitos, representando el 43,8% del total, mientras que los depósitos a término siguen de cerca con una contribución del 43%. La reducción en los requisitos de financiamiento se alinea con la moderación de la actividad de colocación de créditos.

COP Billones



Solvencia, ROE & Utilidad Neta

4. Resultados Trimestrales

3T23, FULL - NIIF



Indicadores de Solvencia Consolidados

ROE & Utilidad Neta (COP MM)





17,02% +39 bps T/T





9,04%

+24 bps T/T



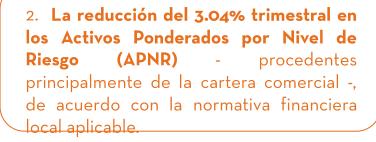


7,83%

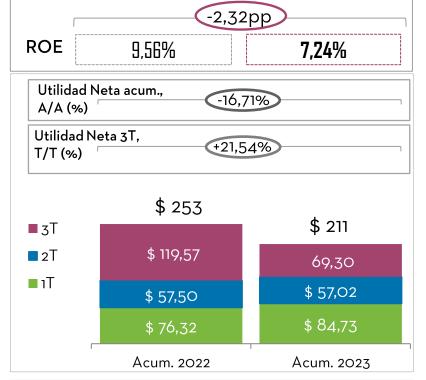
+16 bps T/T



1. USD 26 millones de utilidad retenida del 2022, equivalentes al 44,4% del resultado del ejercicio.



3. El descuento esperado sobre el capital eiercido por los adicional bonos subordinados del Banco en circulación³.





¹ Coeficiente de solvencia total mínimo exigido en Colombia en 2023: 10,125%.

² Coeficiente de solvencia básica mínimo exigido en Colombia en 2023: 5,625%

³ La solvencia adicional incluye el 100% del bono subordinado emitido el 13 de abril de 2021 por un valor de USD 400 millones. Adicionalmente, incluye el 40% del bono emitido en abril 03 de 2017 por USD 300 millones, correspondiente a USD 120 millones. El bono emitido en 2021 descontará de la solvencia adicional a una tasa del 20% anual a partir del sexto año de emisión y hasta su vencimiento; el del 2027, por su parte, descuenta un 10% anual desde el primer año de emisión y en su año de maduración descontará el 100% de su valor.

Patrimonio Técnico Consolidado

4. Resultados Trimestrales

3T23, FULL - NIIF



Patrimonio Técnico (COP Billones)

El Patrimonio Técnico Consolidado disminuyó un 7,98% A/A. El Patrimonio Básico aumentó un 0,30% A/A, mientras que el Patrimonio Adicional disminuyó un 15,85% A/A.

Activos Ponderados por Nivel de Riesgo (COP Billones)

Los Activos Ponderados por Riesgo (APNR) aumentaron un 1,40% A/A y disminuyeron un 3,04% T/T.





Indicadores de Solvencia

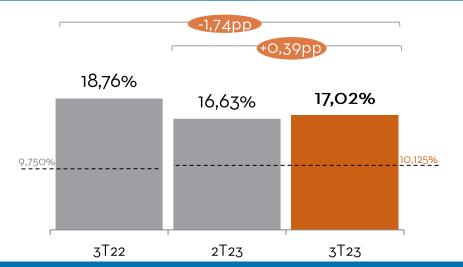
4. Resultados Trimestrales

3T23, FULL - NIIF

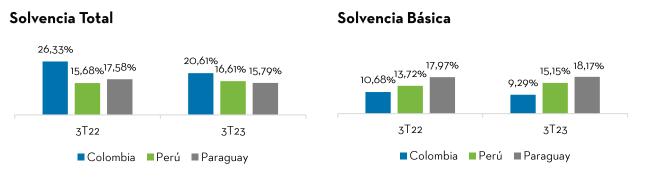


Solvencia Total Consolidada¹ (%)

La solvencia total consolidada registró un incremento de 39 pbs con respecto al trimestre anterior, alcanzando el 17,02%. Este valor se mantiene por encima del requisito mínimo obligatorio del 10,125%, establecido por las autoridades regulatorias en Colombia para el año 2023.



Indicadores de Solvencia total¹ y básica por país (%)



Consolidated Solvency Breakdown (%)²

La Solvencia Básica aumentó en 24 pbs en comparación con el trimestre anterior, alcanzando el 9,04%, superando el requisito mínimo del 5,625% establecido en Colombia para el año 2023, de acuerdo con la transición de Basel III.

El Banco continúa cumpliendo con los coeficientes mínimos de solvencia de Basilea III exigidos por las autoridades reguladoras²; esta ha sido siempre una prioridad para la Dirección General y los accionistas.



²Las regulaciones de capital de Basilea III empezaron a entrar en vigor en Colombia a partir de enero de 2021 y, seguirán incrementando gradualmente hasta 2024, cuando finalizará el periodo de transición.

Márgenes Consolidados

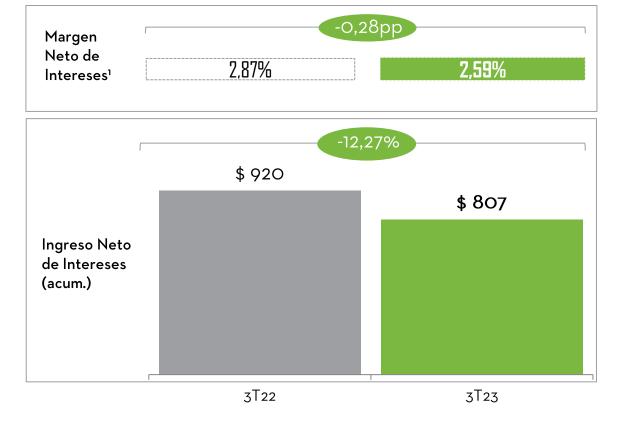
4. Resultados Trimestrales

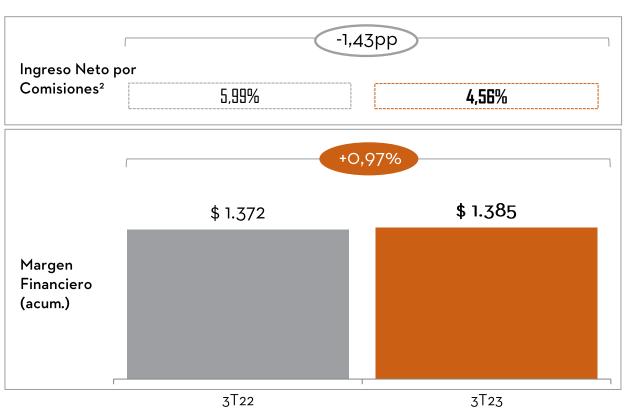
3T23, FULL - NIIF



MNI e Ingreso Neto de Intereses (COP MM)

Ingreso Neto por Comisiones & Margen Financiero (COP MM)





¹ Margen Neto de Intereses = Intereses Recibidos + Ingresos por Valoración - Intereses Pagados / Activos Productivos

² Ingresos Netos por Comisiones = Comisiones Recibidas - Comisiones Pagadas / Ingreso Total

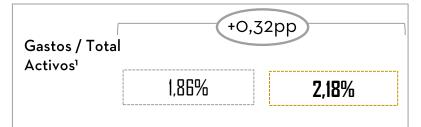
Gastos a Nivel Consolidado

4. Resultados Trimestrales

3T23, FULL - NIIF



Gastos de Personal, Administrativos y Operacionales (COP MM)











El Banco siempre se ha caracterizado por un estricto control de los gastos.

Alcanzar niveles sobresalientes en este aspecto ha sido siempre una prioridad de la Dirección General.



El aumento de los últimos trimestres obedece a:

- el proceso de fusión en Paraguay el cual seguirá aumentando durante el 2023 debido a la consolidación de la fusión operativa -,
- el aumento de la inflación,
- 3) la volatilidad de las tasas de cambio.



5. Anexos

Estado de Resultados Consolidado

5. Anexos

3T23, FULL - NIIF



Cifras en COP miles de millones

	A	cum. 3T22	2T23	3T23	△ 31	23 / 2T23
INTERESES RECIBIDOS	\$	2.393	\$ 1.190	\$ 1.161		-2,45%
INTERESES PAGADOS	\$	1.474	\$ 925	\$ 924		-0,08%
INGRESO NETO DE INTERESES	\$	920	\$ 265	\$ 237		-10,69%
Comisiones, Cambios y Otros	\$	452	\$ 204	\$ 204		0,18%
MARGEN FINANCIERO	\$	1.372	\$ 469	\$ 441		-5,97%
Gastos de Personal y Administrativos	\$	750	\$ 276	\$ 284		2,86%
MARGEN OPERACIONAL	\$	621	\$ 193	\$ 157		-18,57%
Provisiones e Ingresos No-Operacionales	\$	324	\$ 139	\$ 77		-44,57%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS	\$	298	\$ 54	\$ 80		47,95%
Provision Impuesto de Renta	\$	44	\$ (3)	\$ 11		-512,76%
UTILIDAD NETA	\$	253	\$ 57	\$ 69		21,54%
Tasa de Cambio (TRM)	\$	4.591	\$ 4.178	\$ 4.054		-2,96%

Balance General Consolidado

5. Anexos

3T23, FULL - NIIF



COP Billones

	3T22	2T23	3T23	∆ 3T23 / 3T22	∆ 3T23/2T23
DISPONIBLE	\$ 7,62	6,72	\$ 5,68	-25,48%	-15,57%
FONDOS INTERBANCARIOS	\$ 6,97	\$ 7,17	\$ 6,18	-11,34%	-13,75%
INVERSIONES	\$ 10,81	\$ 8,92	\$ 9,08	-15,99%	1,88%
CARTERA DE CREDITO	\$ 24,90	\$ 25,43	\$ 25,66	3,05%	0,91%
OTROS ACTIVOS	\$ 3,55	\$ 3,95	\$ 3,84	8,06%	-2,81%
TOTAL ACTIVO	\$ 53,86	\$ 52,19	\$ 50,44	-6,34%	-3,34%
DEPOSITOS Y EXIGIBILIDADES	\$ 34,41	\$ 34,36	\$ 32,67	-5,04%	-4,91%
INTERBANCARIOS Y REPOS	\$ 8,49	\$ 6,86	\$ 6,92	-18,47%	0,82%
CREDITOS DE BANCOS	\$ 2,48	\$ 2,72	\$ 2,70	9,05%	-0,72%
BONOS	\$ 3,76	\$ 3,34	\$ 3,30	-12,27%	-1,09%
OTROS PASIVOS	\$ 1,01	\$ 1,04	\$ 0,99	-2,33%	-5,19%
TOTAL PASIVO	\$ 50,14	\$ 48,32	\$ 46,58	-7,11%	-3,61%
TOTAL PATRIMONIO	\$ 3,71	\$ 3,86	\$ 3,86	4,07%	-0,01%
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	\$ 53,86	\$ 52,19	\$ 50,44	-6,34%	-3,34%
TRM	\$ 4.591	\$ 4.178	\$ 4.054	-11,69%	-2,96%

Capital y Solvencia Consolidados

5. Anexos
3T23, FULL - NIIF



COP Trillions

	3T22	2T23	3T23	△ 3 ^T 23 / 3T22	3T23/2T23
Patrimonio Técnico	\$ 5,37	\$ 4,98	\$ 4,94	-7,98%	-0,75%
Básico	\$ 2,62	\$ 2,64	\$ 2,62	0,30%	-0,44%
Adicional	\$ 2,76	\$ 2,34	\$ 2,32	-15,85%	-1,10%
Activos Ponderados por Nivel de Riesgo	\$ 28,63	\$ 29,94	\$ 29,03	1,40%	-3,04%
Ratios de Solvencia (%)				<u>△</u> , pp	
Solvencia Total	18,76%	16,63%	17,02%	(1,74)	0,39
Básica	9,14%	8,80%	9,04%	(0,10)	0,24
Adicional	9,62%	7,83%	7,99%	(1,64)	0,16
Tasa de Cambio TRM, fdp (fin-de- periodo)	\$ 4.591	\$ 4.178	\$ 4.054	-11,69%	-2,96%

Indicadores de Calidad¹ - detalle histórico

5. Anexos

3T23, FULL - NIIF



	3T21	4T21	1T22	2T22	3T22	4T22	1T23	2T23	3T23	$\triangle A/A$	$\triangle T/T$
Consolidado										Δ, ρ	р
Cartera Total	3,39%	3,23%	3,47%	3,42%	2,25%	2,10%	2,32%	2,37%	1,87%	(0,38)	(0,50)
Cartera Comercial	3,42%	3,15%	3,41%	3,27%	2,41%	2,15%	2,55%	2,53%	1,98%	(0,43)	(0,55)
Cartera Consumo	2,45%	2,51%	2,62%	2,82%	1,54%	1,55%	1,39%	1,58%	1,15%	(0,39)	(0,43)
Cartera Hipotecaria	10,18%	9,68%	10,75%	10,89%	5,39%	5,23%	5,62%	5,87%	5,99%	0,60	0,12
Colombia										Δ, ρ	р
Cartera Total	1,13%	1,11%	1,08%	0,97%	1,03%	1,01%	0,86%	0,79%	0,62%	(0,40)	(0,17)
Cartera Comercial	1,58%	1,54%	1,27%	1,09%	0,89%	0,99%	1,06%	0,83%	0,77%	(0,13)	(0,07)
Cartera Consumo	0,67%	0,66%	0,87%	0,82%	1,16%	1,01%	0,61%	0,72%	0,39%	(0,77)	(0,32)
Cartera Hipotecaria	2,74%	2,95%	2,98%	2,48%	2,70%	2,83%	2,80%	2,81%	2,92%	0,23	0,11
Paraguay										Δ, ρ	р
Cartera Total	2,31%	2,03%	2,11%	3,08%	3,18%	2,76%	3,61%	4,23%	3,26%	0,08	(0,97)
Cartera Comercial	1,99%	1,73%	1,78%	2,83%	2,96%	2,50%	3,36%	3,93%	2,89%	(0,07)	(1,04)
Cartera Consumo	6,21%	5,94%	6,43%	6,68%	6,95%	7,20%	7,70%	8,92%	8,86%	1,91	(0,06)
Cartera Hipotecaria	3,59%	2,94%	3,48%	2,93%	2,90%	2,40%	2,51%	3,10%	2,64%	(0,26)	(0,46)
Perú										Δ, ρ	р
Cartera Total	3,69%	3,87%	3,69%	3,78%	3,52%	3,54%	3,70%	3,76%	3,34%	(0,18)	(0,42)
Cartera Comercial	5,59%	5,47%	5,37%	5,40%	5,22%	4,69%	4,39%	4,03%	3,81%	(1,41)	(0,21)
Cartera Consumo	1,12%	1,34%	1,09%	1,17%	1,05%	1,41%	1,75%	2,09%	1,22%	0,17	(0,87)
Cartera Hipotecaria	5,58%	6,36%	6,61%	6,84%	6,12%	6,12%	6,68%	6,82%	7,23%	1,11	0,41

Evolución de los Alivios Financieros¹

5. Anexos

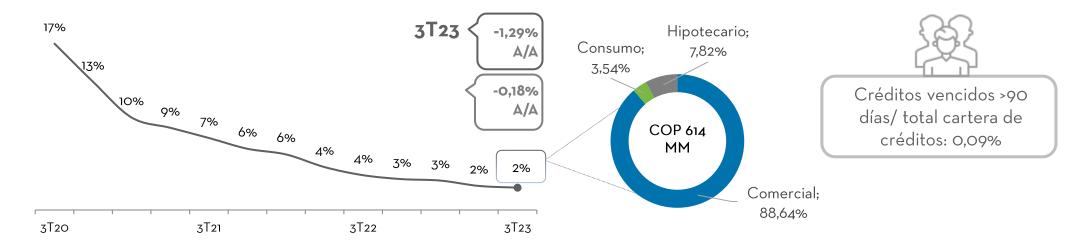
3T23, FULL - NIIF

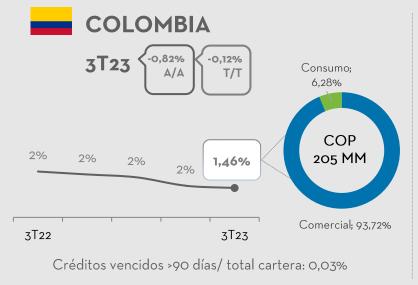


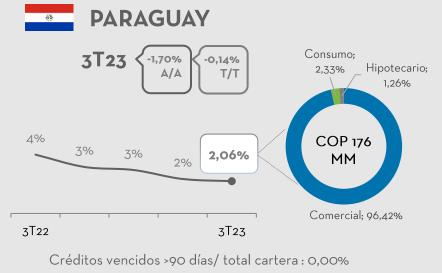
CONSOLIDADO

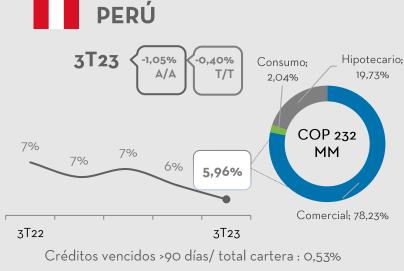


El 97,68% del total consolidado del portafolio de créditos no cuenta con ningún alivio financiero.









Calificaciones de Riesgo de la Deuda



GNB Sudameris, Calificaciones Deuda Internacional y Local, Senior / Subordinada									
	Bonos Subordinados Tier II 2017 (USD)	Bonos Subordinados Tier II 2017 (COP)	Bonos Subordinados Basilea III - Tier II 2021 (USD)						
Fitch Ratings	B+	B+	B+						
Moody's	В1	В1	B2(hyb)						
GNB Sudameris, Calificaciones Locales									
Value & Risk Rating	Largo Plazo Corto Plazo	AA+							
BRC Standard & Poor's	Largo Plazo Corto Plazo								

Glosario

- Activos Productivos: Inversiones, Préstamos, Repos Interbancarios, etc.
- Cartera Vencida = Todos los préstamos con al menos 31 días de vencimiento.
- Cobertura de Cartera = Provisiones / Cartera Vencida
- Costo de Riesgo = Provisiones netas de recuperación (gasto)/ Cartera Total
- Cubrimiento de Riesgo = Provisiones / Cartera Calificada en BCDE
- Indicador de Riesgo = Cartera calificada en BCDE o Cartera diferente a "A" / Total Cartera
- Ingresos por comisiones = comisiones y cambios / ingresos totales (ingresos por intereses + ingresos financieros + otros ingresos)
- Margen financiero = Intereses recibidos + Ingresos de valoración Intereses pagados
- Margen Neto de Intereses = Intereses Recibidos + Ingresos por Valoración Intereses pagados / Activos
 Productivos
- Margen Neto de Intereses = Margen Financiero (12 meses) / Promedio Activos Productivos
- Indicador de Calidad = Cartera morosa > 90 días / Total Cartera
- Indicador de Morosidad: Cartera morose >30 días/ Total Cartera
- Razón de Eficiencia = Gastos de Personal y Administrativos / Margen Financiero.
- Razón de Liquidez = Excedentes de Depósitos / Total Depósitos
- Razón de Solvencia = Patrimonio Técnico / Activos Ponderados por Nivel de Riesgo
- ROAA = Utilidad Neta (4 trimestres) / Activo Promedio
- **ROAE** = Utilidad Neta (4 trimestres) / Patrimonio Promedio





BANCO GNB SUDAMERIS

Relación con Inversionistas

atencioninversionista@gnbsudameris.com.co

https://www.gnbsudameris.com.co/atencion-a-inversionistas

Melissa Muñoz Lizarazo

(+57 601) 275 0000 - ext 10129